

Seit der Gründung 2015 ist Cevotec inzwischen der führende Entwickler und Anbieter patchbasierter Fertigungstechnologien im Faserverbundbereich. Mit der Fertigungsanlage SAMBA und der CAD-CAM Software ARTIST STUDIO bieten wir weltweit eines der modernsten Produktionssysteme an. Unser Portfolio an Prozess- und Softwaretechnologie werden wir auch zukünftig stetig erweitern. Insbesondere die eigene Softwareentwicklung ermöglicht es uns, komplexe Produktionsprozesse für den Anwender einfach und somit praxistauglich zu gestalten.

Dabei folgen wir einer großen Vision: Wir wollen die Composites Industrie revolutionieren und Fiber Patch Placement als neuen Standard etablieren. Setzen wir gemeinsam Meilensteine für die Leichtbaustrategien der Zukunft – **milestones in composites**.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Account Manager / Sales Engineer (m/w)

Ihre Aufgaben

- Business Development und Vertrieb von Produktionsanlagen, Software sowie Entwicklungs- und Produktionsdienstleistungen für CFK Bauteile
- Aufbau der Vertriebsfunktion (Strategie, Prozesse, Systeme) zusammen mit der Geschäftsführung
- Operativer Vertrieb & Reporting von Ergebnissen nach KPIs
- Kontinuierliche Pflege und Ausbau unseres Netzwerks

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft und/oder Ingenieurwesen
- Nachweisbare Erfolge im Vertrieb komplexer, technischer Produkte & Investitionsgüter
- Mehrjährige CFK-Branchenerfahrung
- Gutes Netzwerk in Aerospace/Automotive ein Plus
- Exzellente Kommunikation in Deutsch & Englisch
- Teamgeist, Integrität und hohes Verantwortungsbewusstsein

Ihre Chancen

- Eigenständiger, federführender Aufbau des Vertriebs und perspektivisch die Übernahme der Position als Vertriebsleiter
- Fachliche und persönliche Weiterentwicklung
- Flache Strukturen und kurze Entscheidungswege
- Ein attraktives Vergütungspaket und weitere Benefits

Wir bauen mit Leidenschaft ein führendes High-Tech Start-up auf und erwarten dasselbe von Ihnen. Wenn Sie Teil unseres qualifizierten und motivierten Teams werden möchten, das eine ganze Industrie verändert, überzeugen Sie uns mit Ihrer aussagekräftigen Bewerbung!

Schicken Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins und Gehaltsvorstellung per E-Mail an **Sara Lax (HR Business Partner)**, career@cevotec.com. Fragen vorab? Rufen Sie uns an: +49 89 2314 165-55.

do your thing. do it cevo.